

# 景況調査票

(2023年1-3月期)

—記入上のお願い—

ご回答に当たっては、 内にご記入ください(直接○をつける設問を除く)。  
 調査票は両面**4ページ**になっています。

## <企業概要>

業種、取り扱い品目、従業者数(パート・アルバイトは除く)、創業年(西暦)をお答えください。  
 (複数の業種を営んでいる場合は、**主な業種**についてお答えください。)

業種	取り扱い品目	従業者数	創業年(西暦)
		名	年

### (1) 売上高 (この設問については**建設業**の方はお答えいただく必要がありません。)

売上高は**前年の同じ時期**に比べてどうですか。1月から3月までの実績、4月から6月までの見通しをお答えください。**(3月については見込みでお答えください。以下の設問も同じ。)**

- ①20%以上増加    ②10~20%未満増加    ③10%未満増加  
 ④10%未満減少    ⑤10%以上減少

(1) 1-3月実績	(1) 4-6月見通し

### (2) 受注額 (この設問については**建設業**の方だけお答えください。)

受注額は**前年の同じ時期**に比べてどうですか。1月から3月までの実績、4月から6月までの見通しをお答えください。**(3月については見込みでお答えください。以下の設問も同じ。)**

- ①増加    ②あまり変わらない    ③減少

(2) 1-3月実績	(2) 4-6月見通し

### (3) 採算水準

採算水準はどうですか。1月から3月までの実績、4月から6月までの見通しをお答えください。

- ①黒字    ②収支トントン    ③赤字

(3) 1-3月実績	(3) 4-6月見通し

### (4) 資金繰り

(イ) **非公開**

(ロ) 1月から3月までの資金繰りは昨年10月から12月までに比べてどうですか。

- ①楽になった    ②あまり変わらない    ③苦しくなった

(4)	
(ロ)	

(ハ) 4月から6月までの資金繰りは1月から3月までに比べてどうなるでしょうか。

- ①楽になる    ②あまり変わらない    ③苦しくなる

### (5) 借入れ

(イ) **非公開**

(ロ) 1月から3月までの民間金融機関からの借入れのしやすさは昨年10月から12月までに比べてどうですか。

- ①容易になった    ②あまり変わらない    ③難しくなった    ④該当なし

(5)	
(ロ)	

### (6) 販売価格

貴社の主な商品(製品、サービス)の販売価格(受注価格)は、**前年の同じ時期**に比べてどうですか。1月から3月までの実績、4月から6月までの見通しをお答えください。

- ①上昇    ②あまり変わらない    ③低下

(6) 1-3月実績	(6) 4-6月見通し

### (7) 仕入価格

貴社の仕入価格(原材料、部品、商品、燃料など)は、**前年の同じ時期**に比べてどうですか。1月から3月までの実績、4月から6月までの見通しをお答えください。

- ①上昇    ②あまり変わらない    ③低下

(7) 1-3月実績	(7) 4-6月見通し

### (8) 設備投資

設備投資について、1月から3月までに実施しましたか。また、4月から6月までに予定はありますか。

- ①実施した(実施予定あり)    ②実施せず(実施予定なし)

(8) 1-3月実績	(8) 4-6月予定

### (9) 経営上の問題点

当面の経営上の問題点について、最も困っているものを次のうちから**一つ**選んでください。

- ①売上(受注)の不振    ②利益の減少    ③原材料高    ④求人難  
 ⑤設備(店舗等を含む)の不足・老朽化    ⑥代金回収条件の悪化    ⑦代金支払条件の悪化  
 ⑧借入難    ⑨その他( )    ⑩特に問題なし

(9)	
-----	--

### (10) 業況判断

(イ) 貴社の業況はどうですか。

1月から3月までの実績、4月から6月までの見通しをお答えください。

- ①かなり良い    ②やや良い    ③良くも悪くもない  
 ④やや悪い    ⑤かなり悪い

(10)	1-3月実績	4-6月見通し
(イ)		

(ロ) **非公開**

(ハ) **非公開**

### (11) 2022年度の設備投資状況

(イ) 今年度(2022年4月~2023年3月)に設備投資を実施しましたか。(a)購入(b)リースそれぞれについてお答えください。

(注)リースは、リース契約のことで、土地建物の賃貸借契約を除く。以下同じ。

- ①実施した    ②実施しなかった

→ (a)購入(b)リースともに②と答えた方は裏面(ロ)へおすすみください。

(11)	(a) 購入	(b) リース
(イ)		

**(ロ)~(ニ)の設問については、前問(イ)で、(a)購入(b)リースどちらかで「①実施した」と答えた方にお聞きします。**

(ロ) 設備投資の主な目的は何ですか。該当するもの**すべての番号に○をつけてください。**

- 1 売り上げ増加    2 補修・更新    3 研究開発    4 省力化・合理化  
 5 新規事業への進出    6 福利厚生    7 省エネ・公害防止    8 その他( )

(ハ) 設備投資の合計金額を、**(a)購入(b)リースそれぞれについて**次のうちから**一つずつ**選んでください。

(注)リースは本体価格

- ①50万円未満    ②50万円以上100万円未満    ③100万円以上300万円未満  
 ④300万円以上500万円未満    ⑤500万円以上1,000万円未満  
 ⑥1,000万円以上5,000万円未満    ⑦5,000万円以上    ⑧該当なし

(11)	(a) 購入	(b) リース
(ハ)		

(ニ) 設備投資の主な内容は何ですか。**(a)購入(b)リースそれぞれについて、最も金額の高いもの**を次の

うちから**一つずつ**選んでください。(注)リースは本体価格

- ①土地、建物の取得    ②建物の増改築  
 ③入居保証金、フランチャイズ加盟金    ④エアコンなどの空調機器  
 ⑤コピー機、ファクス、机などの事務用機器・什器    ⑥パソコン、ソフトウェアなどの情報機器  
 ⑦印刷機、旋盤、自動化ラインなどの産業・工作機械    ⑧ショベルカー、仮設用機材などの土木・建設機械  
 ⑨ショーケース、自動販売機、厨房設備などの商業用機械・設備    ⑩医療・介護用機器  
 ⑪車両    ⑫その他( )

(11)	(a) 購入	(b) リース
(ニ)		

アンケート票は**4ページ(①~④)**あります。裏面にお進みください。  
 ※自由記入欄も裏面にございます。

裏面へ **②**

**①**

(ホ) (ハ)の設問については、前問(イ)で、(a)購入(b)リースともに「②実施しなかった」と答えた方にお聞きます。

(ホ) 貴社の業務の内容からみて、現在の設備は十分ですか。

- ①十分である ②不十分である

(11) (ホ)

(ハ) (ホ)で「②不十分である」と答えた方にお聞きます。設備投資を実施しない理由は何ですか。

該当するものすべての番号に○をつけてください。

- 1 事業の先行きに不安があるから 2 資金調達が難しいから
3 借入れ返済(リース支払)負担が重いから 4 事業を継続する予定がないから
5 その他( )

(12) 2023年度の設備投資状況

来年度(2023年4月~2024年3月)に設備投資を実施しますか。

- ①実施する ②実施しない ③未定である

(12)

(13) 海外展開の状況

(イ) 現在、海外展開を行っていますか。該当するものすべての番号に○をつけてください。「1」から「5」までのいずれか一つでも選択された方は(ロ)(ハ)に、「6」または「7」を選択された方は(ニ)に、「8」を選択された方は(ホ)にお進みください。

- 1 海外直接投資を行っている(海外に現地法人もしくは法人化していない拠点がある)
2 海外の企業に生産を委託している 3 海外に直接輸出している
4 海外に間接輸出(商社や代理店経由)している 5 越境EC(電子商取引)を行っている
6 海外展開を行っていないが、予定がある
7 海外展開を行っておらず、予定もないが、関心はある
8 海外展開を行っておらず、関心もない

(ロ) (イ)で「1」から「5」までのいずれか一つでも選択された方に、海外展開についてうかがいます。

(イ)で選択した海外展開の形態ごとに、①開始年、②進出先または販売先の国・地域、③今後の方針、④最近5年間の主な相談先をお答えください。②国・地域が複数ある場合は、進出年が早い順に3カ国・地域まで選択肢A群から選び、回答欄に番号をご記入ください。同じ国・地域の複数都市に展開している場合は、同じ選択肢の番号を複数回記入してください(例:1番目にニューヨーク、2番目にシカゴに進出した場合...1番目と2番目の回答欄に「15」と記入)。③今後の方針は選択肢B群から一つ、④主な相談先は選択肢C群から三つまで選び、回答欄に番号をご記入ください。

Table with 6 columns: ①開始年(西暦), ②進出先(選択肢A群から選び、番号を記入), ③今後の方針(選択肢B群から), ④最近5年間の主な相談先(選択肢C群から). Rows include 海外直接投資, 海外生産委託, 直接輸出, 間接輸出, 越境EC.

- <A群 進出先の国・地域>
1 中国(香港・マカオを除く) 2 香港・マカオ 3 台湾 4 韓国
5 シンガポール 6 インドネシア 7 マレーシア 8 フィリピン
9 タイ 10 ベトナム 11 インド 12 中東
13 その他のアジア 14 大洋州 15 北米(米国・カナダ) 16 中南米(メキシコを含む)
17 欧州(ロシアを除く) 18 ロシア 19 アフリカ
<B群 今後の方針>
1 拡大したい 2 現状のままでよい 3 縮小したい 4 撤退する
<C群 最近5年間の主な相談先>
1 ジェトロ 2 中小企業基盤整備機構 3 地方自治体 4 商工会議所・商工会
5 取引金融機関 6 日本政策金融公庫 7 海外展開を支援する企業やコンサルタント
8 税理士・会計士 9 海外展開を行っている企 10 輸出商社 11 取引先
12 その他( ) 13 相談はしていない

(ハ) (イ)で「1」から「5」までのいずれか一つでも選択された方にうかがいます。現在の御社(海外拠点を含む)の売上高のうち、海外展開による売上高が占める割合をお答えください。

(13) (ハ) 約 % ③

(ニ) (イ)で「6 海外展開を行っていないが、予定がある」または「7 海外展開を行っておらず、予定もないが、関心はある」を選択された方にうかがいます。

(a) 予定または関心のある海外展開の形態について、該当するものすべての番号に○をつけてください。

- 1 海外直接投資(現地法人もしくは法人ではない拠点の設置) 2 海外企業への生産委託
3 直接輸出 4 間接輸出(商社や代理店経由) 5 越境EC

(b) 進出予定または関心のある国・地域はどこですか。予定がある方はその時期が早い順に、予定がない方は関心の高い順に3カ所まで、(13)(ロ)の選択肢A群から選び、回答欄に番号をご記入ください。

Table with 4 columns: (13)(ニ)(b), 1番目, 2番目, 3番目

(c) これまで海外展開してこなかった理由として該当するものすべての番号に○をつけてください。

- 1 海外にどんな需要があるかわからない 2 どの国・地域に展開すべきかわからない
3 資金がない 4 人材がない 5 販路を確保できない
6 原材料や部品の調達先を確保できない 7 現地の人とのコミュニケーションに不安がある
8 海外は商慣習や法規制がわからない 9 知的財産や技術・ノウハウが流出する
10 海外は各種インフラが整備されていない 11 自然災害のリスクがある 12 紛争や政情不安のリスクがある
13 為替変動リスクがある 14 コロナ禍で行動制約がある 15 その他( )

(ホ) (イ)で「8 海外展開を行っておらず、関心もない」を選択された方にうかがいます。海外展開に関心がない理由として該当するものすべての番号に○をつけてください。

- 1 海外展開に向かない事業である 2 海外展開にはリスクがある 3 国内だけでも十分経営できる
4 以前海外展開に失敗した 5 関心をもつに至る情報やきっかけがない

(14) 賃金動向

非公開

(15) 最近の営業状況や、経営に影響を及ぼす環境の変化等について、自由にご記入ください。

Blank box for text input.

①~④まですべてお書きいただいたうえで、同封の返信用封筒(切手不要)によりご返送ください。ご協力ありがとうございました。